

The logo consists of the lowercase letters 'mba' in a bold, purple, sans-serif font, set against a white rectangular background.

El Radar del Directorio

Inteligencia Predictiva de
Mínima Fricción para la
Toma de Decisiones.

Transformando la incertidumbre del mercado
ecuatoriano en certezas financieras mediante
Visual Analytics avanzado.



El Nuevo Paradigma: Del Dato Frío al Escudo Estratégico



BI Tradicional (Pasivo)

Produce fatiga de datos. Reportes estáticos que requieren tiempo operativo para interpretar. Genera inercia analítica.



Ecosistema MBA (Activo)

Protocolo de Mínima Fricción. Filtra el ruido político y económico para entregar inteligencia depurada directamente al directorio.

Insight: En 2025, la exposición de cifras no basta.
El liderazgo exige comandar la narrativa para mitigar el riesgo.

Beneficios del mba por tipo de usuario



El Embudo de Inteligencia MBA

Nivel 1: MACRO (Entorno)

Identificación de riesgos y oportunidades geográficas y sectoriales.

Nivel 3: MICRO (Radiografía)

Benchmarking profundo y evaluación de salud financiera absoluta.

Nivel 2: PROSPECCIÓN (Filtro)

Mitigación de riesgo de contraparte y detección quirúrgica de actores relevantes.

Insight: Una transición fluida desde el macroentorno hasta la prospección quirúrgica, con cero fricción cognitiva para el directivo.

Interconectividad: El Rastro Competitivo

Fase 1: El Hallazgo Macro

El radar detecta una anomalía de liquidez en el sector manufacturero.

Fase 2: El Aislamiento (Prospección)

El sistema aísla quirúrgicamente a los dos actores principales responsables del movimiento en el mercado.

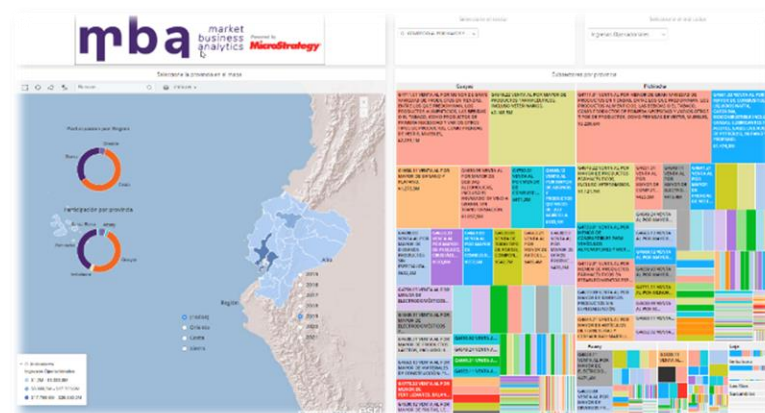
Fase 3: El Diagnóstico (Micro)

Un clic en Empresa A despliega automáticamente su Formulario 101 detallado, conectado con la base legal de la Supercías en tiempo real.

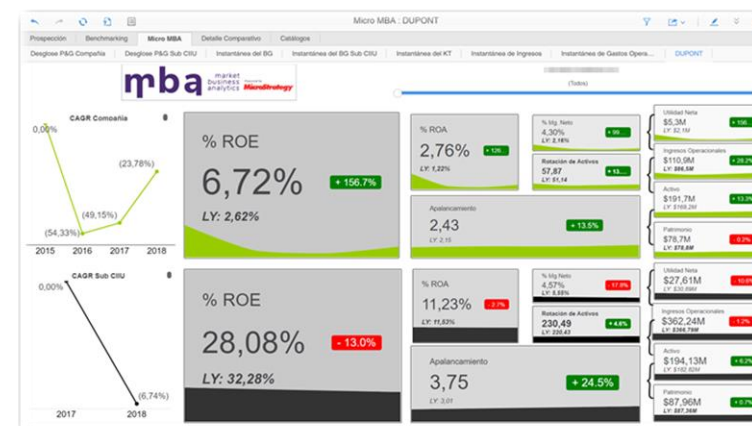


mba contiene tres módulos independientes pero contruidos de manera que el usuario siga una línea de análisis que le permita tener una visión del desempeño de cualquier empresa, contextualizada por el desempeño del sector y subsector al que pertenece y de la economía general del país.

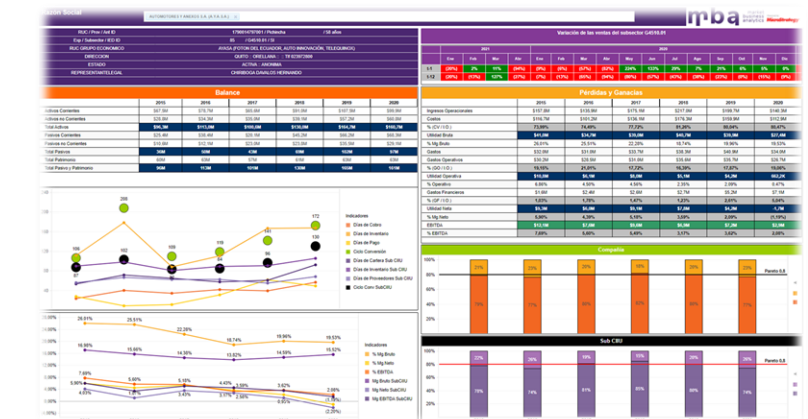
El módulo **MACRO**, presenta de manera geográfica la información consolidada y su evolución histórica anual de cualquier indicador o variable por sector y subsector, así como evolución mensual de las ventas/exportaciones



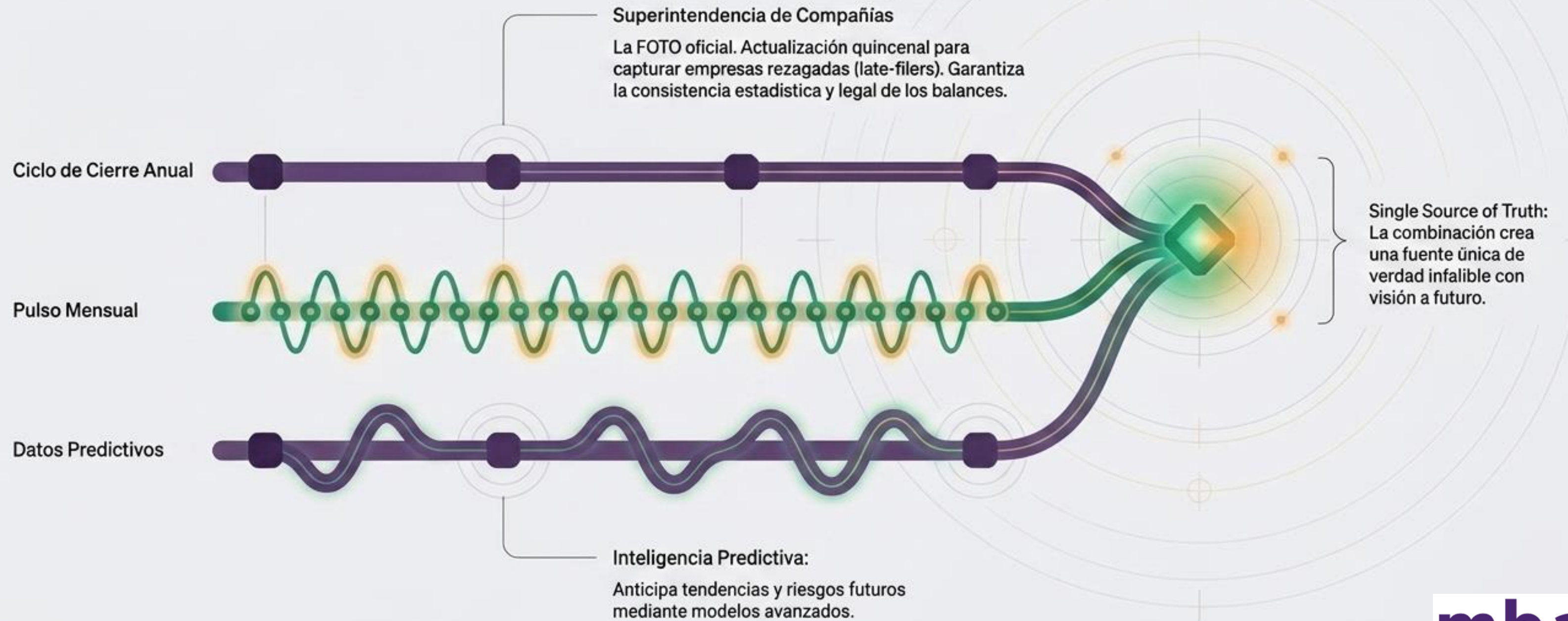
El módulo **MICRO** permite analizar una empresa y compararla con los indicadores o KPIs de su sector o cualquier otro conjunto comparativo creado en base a necesidades del usuario, utilizando estadígrafos.



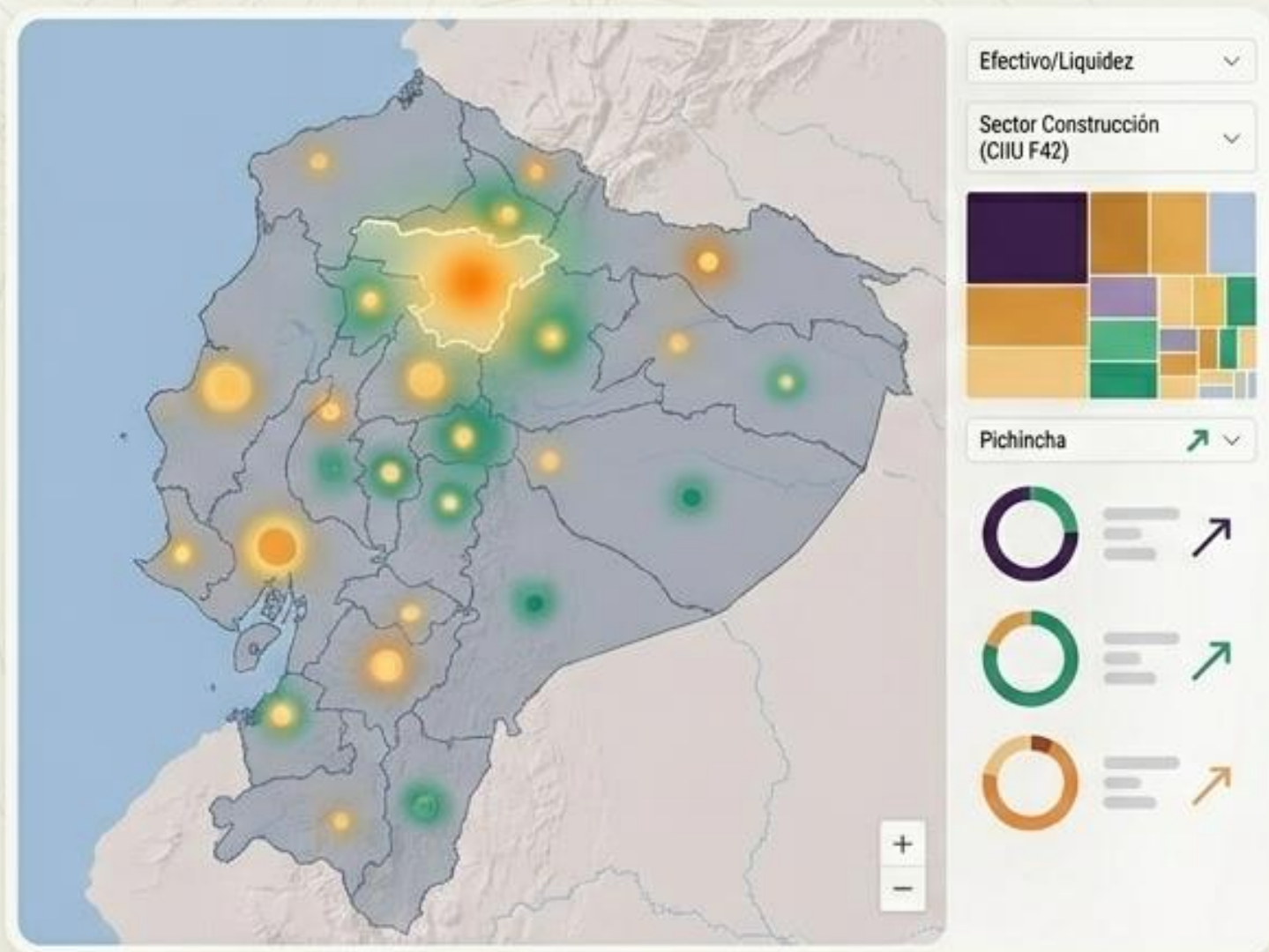
El módulo de **PROSPECCIÓN** permite conocer los actores rankeados dentro de un subsector específico o como resultados de los parámetros de búsqueda utilizados, hasta contar con información resumida de la empresa que se desea contactar.



La Verdad Financiera: Arquitectura de Datos Oficiales



Módulo MACRO: El Pulso Geográfico y Sectorial



Visión a Ras de Suelo: Evolución histórica y mensual de indicadores financieros en todo el mapa de Ecuador.



Ejemplo Operativo: Selección de la variable **Efectivo/Liquidez** filtrada por el sector **Construcción** (CIU F42) en la provincia de Pichincha.



Valor Estratégico: Anticipar contracciones sectoriales y descubrir nichos de crecimiento antes que la competencia.

Pregunta Frecuente:

¿Puedo ver la contribución del SRI aquí?

Sí. El módulo mensual permite analizar hasta el 80% de concentración de ventas interanualmente, conectando el pulso vivo de las transacciones con la geografía.

Módulo PROSPECCIÓN: Filtrado Quirúrgico



1. Universo de Datos

Análisis de los últimos 4 años de historia financiera.

2. Embudo de Variables

Aplicación del código estandarizado CIU y filtrado por volumen de ventas.

3. Ajuste de Precisión

Ejemplo: Ajuste a Ventas > \$2 Millones arroja una muestra manejable de 41 protagonistas clave.

Zero-Friction Sharing: Guarde y comparta la muestra quirúrgica instantáneamente (Excel o PDF) para alinear a todo el equipo directivo.

El Escudo Estratégico: El One-Pager



Síntesis Ejecutiva

La máxima expresión de la inteligencia. Una ficha automática que destila el análisis profundo en un resumen inmediato de liquidez, márgenes y riesgos.

El Propósito

Entregado como un Briefing de Alerta Temprana para el liderazgo, transformando una herramienta de software en un servicio premium de protección.

Zero-Friction

Reduce horas de preparación manual a un documento generado instantáneamente, perfectamente calibrado para la discusión táctica de la junta directiva.

Módulo MICRO: La Radiografía Financiera

Benchmarking Absoluto

Comparativa instantánea de Balance General y P&G a cualquier nivel de profundidad contable.

Análisis DUPONT

Identificación visual de las palancas de rentabilidad (ROE/ROA) frente al promedio específico del subsector.

Precaución Analítica

Arquitectura diseñada para muestras pre-filtradas (Prospección), maximizando la velocidad de red y la precisión quirúrgica del diagnóstico.



Inteligencia Predictiva: El Ensemble Híbrido

Visión Largo Plazo

Regresión Lineal:

Analiza la tendencia estructural del mercado usando los últimos 4 años (2021-2024).

Visión Corto Plazo

Inercia Operativa: Ancla el cálculo al promedio de los últimos 2 años para mantener contacto con la realidad actual.



Jerarquía de Origen (Estructura Contable Sagrada)

Nunca proyectamos resultados finales (ej. EBITDA). Proyectamos cuentas base (Ingresos, Costos) para que el margen resultante sea matemática y financieramente coherente.

La predicción no es magia, es una fusión equilibrada. Ni esclavos del pasado, ni prisioneros del presente inmediato.

Auditoría de Volatilidad y Transparencia Radical



Transparencia: Cero Cajas Negras

Cada cifra proyectada en el dashboard genera una etiqueta que explica exactamente el por qué de su cálculo. El estratega retiene el control de la interpretación.

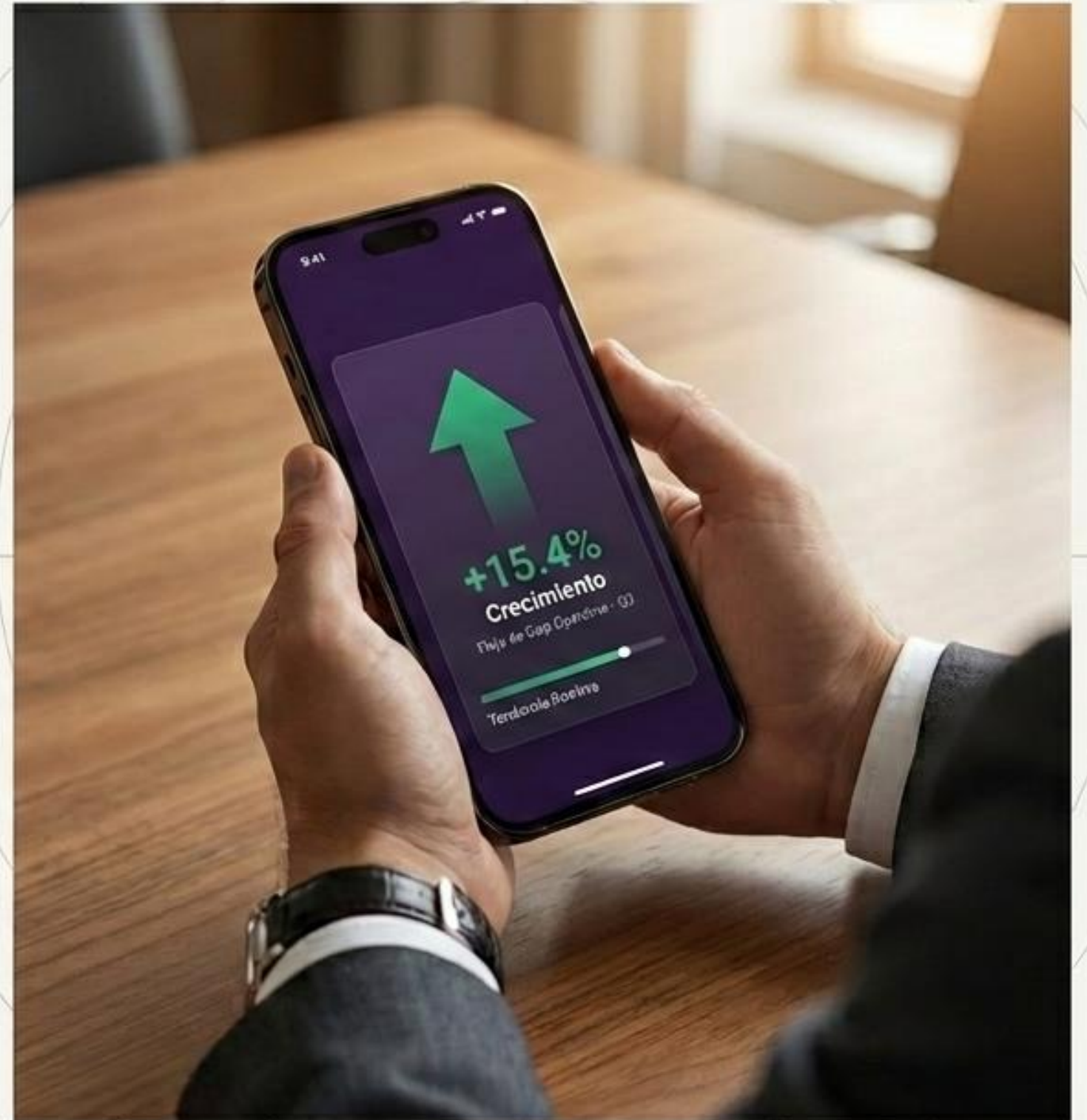
Institucionalización: Movilidad

El Dato Viaja al Usuario

Eliminación total de la dependencia de TI. La información crítica llega directamente al móvil del CxO en momentos estratégicos (ej. lunes a primera hora).

Loop de Feedback

Fomenta el uso orgánico y la confianza directiva. Transforma la analítica de una tarea reactiva a un hábito corporativo proactivo, respondiendo a la pregunta: ¿Esta alerta le ayudó a dormir más tranquilo?



Matriz de Decisión: Inercia vs. Resiliencia

	BI Tradicional	Ecosistema MBA
Flujo de Datos	Pasivo (Extraer y limpiar manualmente)	Activo (Quincenal SCVS / Mensual SRI)
Proyección	Cajas Negras Matemáticas	Ensemble Híbrido Auditable
Prospección	Horas de Búsqueda y Filtrado Manual	Filtros Quirúrgicos Instantáneos
Consumo Cx0	Pantallas Saturadas y Fatiga	One-Pagers (Cero Fricción)

Plan de Acción: Implementación Radar del Directorio



Diseñado para que la adopción de la plataforma se perciba como un servicio premium, sin fricción ni tareas extra para la Alta Dirección.

Based on Slide C

Hoja de Ruta: Recuperación 2025, Restauración 2026+

El Mandato: Utilizar la prospección operativa para recuperar ventas y cuota de mercado este año, y el análisis predictivo para restaurar la estructura organizacional el próximo.



"El secreto del éxito no es prever el futuro, sino crear una organización que prospere en un futuro que no puede ser previsto."
- Michael Hammer

Radar

mba

Inteligencia de
Datos para la
Toma de Decisiones



Freddy Araque
+593 99 921 1116
faraque@ebitda-group.com

Xavier Palacios
+593 99 445 2165
xpalacios@itelligence.com

Oswaldo Palacios
+593 99 243 2677
opalacios@itelligence.com

www.itelligence.com